



№ исх. б. н.
от 25.02.2014 г.

Руководителям
субъектов малого и среднего бизнеса
Томской области

Уважаемые коллеги!

Центр развития ВЭД Томской ТПП (Региональный центр поддержки экспорта) при поддержке Департамента развития предпринимательства и реального сектора экономики Томской области, приглашает Вас принять участие в цикле семинаров «Практика бизнеса и торговли с Китаем. Организация прямых поставок из Китая», 4 марта и «Практика бизнеса и торговли с Европой. Особенности экспорта и импорта ЕС», 5 марта 2014 года. Семинары будут проходить с 10.00 до 18.00 в конференц-зале Томской ТПП (г. Томск, ул. Красноармейская, 71а).

В ходе семинара «Практика бизнеса и торговли с Китаем. Организация прямых поставок из Китая», 4 марта участники получают практическую информацию о текущих тенденциях и развитии внешнеэкономической деятельности между Россией и Китаем, технологиях прямых поставок товаров и комплектующих, особенностях деловой культуры и менталитета китайских предпринимателей, технологиях поиска оптимальных поставщиков, порядка первичного контакта с китайской компанией, этапах заключения внешнеторгового контракта, порядок организации доставки и этапы таможенного оформления товаров.

5 марта в рамках семинара «Практика бизнеса и торговли с Европой. Особенности экспорта и импорта ЕС» участники получают комплекс знаний по особенностям таможенного оформления международных грузов в России, формированию продукта, потенциально успешного на европейских рынках, организации поставок и запуску продаж, поиску поставщиков в странах ЕС, сравнению особенностей работы на Европейском и Азиатском рынках.

Бизнес-тренеры:

Татьяна Кокот - генеральный директор Российско-китайского торгового дома «CHIN-RU». С 2003 года занимает руководящие должности в департаментах логистики крупнейших государственных и коммерческих организаций. С 2001 года работает с Китаем. С 2010 года возглавляет межгосударственную группу по развитию контактов производственных и торговых предприятий РФ и КНР.

Антон Лепихов - коммерческий директор Торгового Дома «CHIN-RU», более 10 лет работает генеральным/коммерческим директором, в том числе в региональных компаниях. Эксперт в сфере управления распределённым бизнесом и экспортно-импортной деятельности в регионах. С 2012 года отвечает за развитие Российско-китайского Торгового Дома «CHIN-RU».

Участие в семинаре для субъектов малого и среднего бизнеса Томской области **БЕСПЛАТНОЕ**.

Регистрация участников обязательна. Вопросы и заявки на участие просим в срок до 28 февраля 2014 года направить в Центр развития ВЭД Томской ТПП:

- по электронной почте - sda@tomsktpp.ru;
- по телефону/факсу - (3822) 433-218, 430-350.

Приложение: программа семинаров, резюме бизнес-тренеров, форма заявки на участие.

С уважением,
Президент Томской ТПП

А.Я. Эскин

ПРОГРАММА ПРОВЕДЕНИЯ

семинара по теме:

« Практика бизнеса и торговли с Китаем. Организация прямых поставок из Китая »

Дата и место проведения: 4 марта 2014 г. с 10:00 до 18:00 – в конференц-зале Томской торгово-промышленной палаты (г. Томск, ул. Красноармейская, 71а)

Время	Тема выступления/ Ф.И.О, должность выступающего
09:30 – 10:00	Регистрация участников семинара. Выдача раздаточного материала.
	Приветственное слово – Беляев Александр Николаевич – директор Центра развития внешнеэкономической деятельности (Регионального центра поддержки экспорта)
10.00 – 11.45	<i>Россия и Китай: чем выгодно сотрудничество?</i> <i>Текущие тенденции и перспективы развития внешнеэкономической деятельности между Россией и Китаем.</i> <i>Зачем российскому бизнесу работать с Китаем напрямую: прямые поставки, размещение производства.</i> <i>Китайский менталитет</i> <i>Как с ними работать. Основные хитрости и как их обойти.</i> <i>Докладчик</i> – коммерческий директор Торгового Дома «CHIN-RU» Лепихов Антон Владимирович
11.45 – 12.00	<i>Перерыв</i>
12.00 – 14.00	<i>Прямые поставки из Китая: как найти товары и производителей.</i> <i>Где искать: источники информации о китайских производителях, как войти в контакт.</i> <i>Основные правила выбора поставщика в Китае. Как проверить надежность потенциального партнера?</i> <i>Взаимодействие с китайской компанией: как правильно провести первичные переговоры (переписка, телефонные переговоры).</i> <i>Образцы продукции, испытания.</i> <i>Налаживание взаимодействия с поставщиком: в каких случаях необходимо ехать с визитом на фабрику в Китай.</i> <i>Риски при работе с китайскими поставщиками и пути их решения.</i> <i>Заключение контракта. Фокус: ключевые факторы.</i> <i>Правильные вопросы к поставщику. Закупочная стоимость товара, что включено?</i> <i>Разрешительная документация для экспорта продукции из Китая. Сертификат происхождения.</i> <i>Валюта контракта. USD, CNY</i> <i>Цена продукции. Что думает по этому поводу российская таможня?</i> <i>Шаблон контракта – внимание на ключевые разделы. Спецификация.</i> <i>Прямой / не прямой контракт. Производитель – Экспортёр.</i> <i>Докладчик</i> – генеральный директор Российско-китайского торгового дома «CHIN-RU» Кокот Татьяна Викторовна
14.00 – 15.00	<i>Обед</i>
15.00 – 16.30	<i>Приемка продукции на загрузке. Соответствие заказу, товаросопроводительным документам.</i>

	<p>Как организовать доставку груза и таможенное оформление в Китае и России</p> <p>Основные правила выбора оптимальной транспортной схемы. Расчёт полной себестоимости импорта. Инкотермс — Международные правила перевозки груза: варианты предлагаемых условий поставки товаров, их трактовка. Понимание Инкотермс китайскими поставщиками. Правила определения кода ТН ВЭД.</p> <p>Докладчик – коммерческий директор Торгового Дома «CHIN-RU» Лепихов Антон Владимирович</p>
16.30 – 16.45	Перерыв
16.45 – 17.30	<p>Как организовать доставку груза и таможенное оформление в Китае и России (продолжение)</p> <p>Документы, необходимые для таможенной очистки груза в России. Особенности экспортного оформления груза в Китае. Варианты выпуска товара с российской таможни без уплаты таможенной пошлины и НДС.</p> <p>Докладчик - генеральный директор Российско-китайского торгового дома «CHIN-RU» Кокот Татьяна Викторовна</p>
17.30 – 18.00	Круглый стол. Ответы на вопросы.

Общее время проведения семинара: 8 часов

ПРОГРАММА ПРОВЕДЕНИЯ

семинара по теме:

« Практика бизнеса и торговли с Европой. Особенности экспорта и импорта ЕС »

Дата и место проведения: 5 марта 2014 г. с 10:00 до 18:00 – в конференц-зале Томской торгово-промышленной палаты (г. Томск, ул. Красноармейская, 71а)

Время	Тема выступления/ Ф.И.О, должность выступающего
09:30 – 10:00	Регистрация участников семинара. Выдача раздаточного материала.
10:00 – 10:05	Приветственное слово – Беляев Александр Николаевич – директор Центра развития внешнеэкономической деятельности (Регионального центра поддержки экспорта)
10.05 – 11.45	Особенности таможенного оформления международных грузов в России. <i>Мифы о преимуществе серых схем</i> <i>Как выявить «серую» схему</i> <i>Как выявить «серую» схему</i> <i>Расчёт себестоимости поставки</i> Докладчик – коммерческий директор Торгового Дома «CHIN-RU» Лепихов Антон Владимирович
11.45 – 12.00	Перерыв
12.00 – 14.00	Формирование продукт и выбор сегмент успеха Чем интересен Европейский рынок? <i>Особенности рынка Европы</i> <i>Маркетинговые исследования</i> <i>Принятие решения</i> <i>Расчёт себестоимости поставки</i> <i>Выбор схему дистрибуции</i> <i>Поиск партнеров в Европе</i> <i>Продукцию для Европейского рынка- особенности и сертификация.</i> Докладчик – генеральный директор Российско-китайского торгового дома «CHIN-RU» Кокот Татьяна Викторовна Организация поставок и запуск продаж <i>Международный контракт</i> <i>Условия оплаты</i> <i>Экспортное оформление</i> <i>Доставка</i> <i>Таможенная очистка</i> <i>Хранение</i> <i>Маркетинговая поддержка старта продаж</i> <i>Анализ результатов первых продаж, корректировка схемы.</i> Докладчик – коммерческий директор Торгового Дома «CHIN-RU» Лепихов Антон Владимирович
14.00 – 15.00	Обед

15.00 – 16.30	<p>Меняем направление. Ищем поставщика в Европе <i>Особенности закупок в Европе</i></p> <p>Формирование цепочки поставок <i>Контракт</i> <i>Доставка</i> <i>Таможенное оформление.</i></p> <p>Докладчик – генеральный директор Российско-китайского торгового дома «CHIN-RU» Кокот Татьяна Викторовна</p>
16.30 – 16.45	<p>Перерыв</p>
16.45 – 17.30	<p>Сравнение Европейского и Азиатского рынка Аутсорсинг ВЭД: стоит ли работать через посредников? <i>Преимущества и недостатки передачи ВЭД на аутсорсинг.</i> <i>Стоимость отдела ВЭД в компании-импортере.</i> <i>Как правильно выбрать партнера: основные подводные камни при выборе партнера и как их избежать.</i></p> <p>Докладчик – коммерческий директор Торгового Дома «CHIN-RU» Лепихов Антон Владимирович</p>
17.30 – 18.00	<p>Круглый стол. Ответы на вопросы.</p>

Общее время проведения семинара: 8 часов

РЕЗЮМЕ ЭКСПЕРТА ПО ВЭД



Татьяна Кокот - генеральный директор Российско-китайского торгового дома «CHIN-RU». С 2003 года занимает руководящие должности в департаментах логистики крупнейших государственных и коммерческих организаций. С 2001 года работает с Китаем. С 2010 года возглавляет межгосударственную группу по развитию контактов производственных и торговых предприятия РФ и КНР.

Более 10 лет работает генеральным/коммерческим директором, в том числе в региональных компаниях. Занимается разработкой стратегических моделей для крупного сетевого бизнеса и построением высокоэффективной филиальной сети. Эксперт в сфере управления распределённым бизнесом и экспортно-импортной деятельности в регионах. С 2012 года отвечает за развитие продаж Российско-китайского Торгового Дома «CHIN-RU», оказывающего услуги по обеспечению ВЭД с Китаем

РЕЗЮМЕ ЭКСПЕРТА ПО ВЭД



Антон Лепихов - Коммерческий директор Торгового Дома «CHIN-RU»

Более 10 лет работает генеральным/коммерческим директором, в том числе в региональных компаниях. Эксперт в сфере управления распределённым бизнесом и экспортно-импортной деятельности в регионах. С 2012 года отвечает за развитие Российско-китайского Торгового Дома «CHIN-RU».