|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  |  |  |

**Программа семинара**

**«Вопросы ВЭД. Особенности ведения бизнеса с Исламской Республикой Иран», 30 августа 2017 года**

1. **Реальный товарооборот Россия-Иран**

* Отмена санкций СБ ООН и части западных санкций;
* Реалии постсанкционного Ирана – что изменилось и как это можно использовать;
* Практика реализации решений последних Межправительственных комиссий Россия-Иран и других межправительственных программ.

**2. Маркетинговые обзоры** **отраслей промышленности Ирана и особенности ведения бизнеса в Иране**

* Химия, нефтехимия, нефтепереработка. Опыт сотрудничества с Россией.
* Экспорт зерновых и масличных.
* Импорт фруктов, овощей;
* Электроэнергетика;
* Авиационный, железнодорожный и морской транспорт.
* Автомобилестроение и транспортное машиностроение.
* Связь и телекоммуникации, IT, интернет;
* Фармацевтика и здравоохранение. Косметика;
* Перспективные направления экспорта.

**3. Примеры успешной и не совсем успешной работы российских и иранских фирм в следующих направлениях:**

* Экспорт в Иран товаров и услуг;
* Сертификация оборудования и товаров в Иране;
* Импорт из Ирана;
* Регистрация фирмы в Иране. Совместные предприятия. Защита инвестиций.
* Экспортно-импортные договоры с иранскими фирмами. Суд в Иране. Арбитраж.
* Проверка платежеспособности.
* Передача на аутсорсинг импорта из Ирана. Сопровождение сделок. Аутсорсинг по экспорту.

**4. Особенности финансовых расчетов с иранскими партнерами**

* Открытие паспорта сделки с иранским партнером. Риски непрямых платежей.
* Открытие р/с в иранских риалах – возможности использования. Покупка иранской продукции по импорту за иранские риалы – скорость прямого платежа 2-3 часа.
* Прием в оплату за экспорт иранских риалов на свой р\с – скорость платежа от 1 до 3-х дней.
* Конвертация иранских риалов в рубли и другие валюты, финансовые транзакции**.**
* «Иранский аккредитив» при импорте продукции.
* Аккредитивы при поставке продукции на экспорт в Иран и другие страны.
* Банковские гарантии от иранских банков и контр-гарантии.
* Кредитование «несырьевого экспорта». Кредитование импорта иранской продукции.
* Таможенные гарантии.
* Практика работы с ОАО «ЭКСАР» и российскими страховыми компаниями.
* Страхование сделок от риска не платежей, страхование инвестиций за рубежом.
* Страхование грузов и транспорта.
* Инвестиционные проекты в Иране и в России.

**5. Логистика экспорта-импорта в/из Ирана**

* Практика и опыт транспортных перевозок в настоящее время;
* Автомобильный транспорт;
* Скоропортящиеся грузы. Рефрижераторные перевозки;
* Контейнерные перевозки;
* Железнодорожный транспорт: вагоны, цистерны, контейнеры, паромы, перевалка;
* Порты. Судоходство на Каспии и в Персидском заливе.
* Авиаперевозки.
* Страхование грузов и транспорта.
* Таможенное оформление.
* Доклады на основе материалов от российских и иранских транспортных, таможенных и страховых компаний.

**6. Представление экспортеров России и стран СНГ на отраслевых выставках и мероприятиях в Иране**

* Главные отраслевые выставки в г. Тегеране и в других городах Ирана. Индивидуальные и коллективные стенды российских предприятий, обход выставки;
* Выходные в Иране и календарь праздников.

**7. Опыт работы – положительные и отрицательные случаи**

* Каталог экспортеров России и СНГ распространяемый в Иране;
* Реклама российской продукции в Иране с помощью конференций и семинаров, специальных профильных журналов, интернет-реклама в Иране;
* Деловые переговоры, менталитет.

**8. Ответы на вопросы от участников семинара.**